

ELITE

ELITE

É uma solução para o dentista que deseja se atualizar profissionalmente mas se vê impedido de viajar para fazer cursos. Através de aulas online adicionadas semanalmente é possível se manter atualizado com o que há de melhor para a construção de um consultório/clínica que gera resultados.

Além disso o Elite é muito mais acessível que cursos presenciais de imersão. Uma imersão costuma custar R\$ 6.000,00 enquanto que a assinatura mensal do Elite custa apenas 195,00. Ou seja, custa aproximadamente 3% do preço de um presencial e entrega 300 horas a mais de conteúdo.

A principal característica do Elite é o forte senso prático e de aplicabilidade voltado a resultados. Não ficamos presos a conteúdos que não vão trazer algum resultado prático para a sua vida por isso nossa plataforma consta com mais de 10 mil feedbacks positivos e esta consolidada como uma ferramenta transformadora.

O conteúdo da plataforma já passa de 600 títulos e acumula mais de 400 horas. Os assuntos abordados são especificamente o que o clínico precisa saber para construir um consultório de sucesso, ou seja, vai desde a parte técnica como oclusão, adesão, estética e prótese sobre implante até a gestão, marketing, vendas, posicionamento de imagem e finanças.

Nosso objetivo é transformar sua vida e seu consultório ou clínica e temos certeza que com disciplina e constância no aprendizado sua vida nunca mais será a mesma.





CONTEÚDOS NA PLATAFORMA

05 - 11- 2023

Últimas atualizações

Aqui ficam as últimas aulas que subiram na plataforma, depois de 1 semana estas aulas são migradas para o módulo correspondente a devida área do conhecimento.

Principais fundamentos das restaurações no setor posterior (live) - 45:45
Placas oclusais - 46:48
Colagem de peça de cerâmica fraturada - 38:40
Live - Dicas para suas restaurações semi-diretas no setor posterior - 44:53
Crown and post-free adhesive restorations for endodontically treated posterior teeth - 43:42
Analogias. Escassez e abundância. Live da churrasqueira. Time do carvão - 30:22
Mentalidade de Prosperidade. Live realizada em 21.06.2023 - 33:11
Clavijo/Kimura - Bate papo sobre cirurgia guiada. - 24:11
Os 7 hábitos das pessoas altamente eficazes. - 50:08
Prevenção e Profilaxia de alta performance. - 01:24:19
Relato de caso. Deslocamento em sentido coronal da margem gengival. - 43:31
Tudo o que você precisa saber para comprar sua lupa. - 48:27
Preço e valor. Estratégias para comunicar melhor o valor de um serviço com diferenciação técnica. - 33:04
Aumento de coroa clínico e morfologia de anteriores - 08/07/2021 - 01:01:00
Live - Dicas para suas restaurações semi-diretas no setor posterior. - 44:53
Live sobre Estratificação de Resina. - 41:34

Documentos e disposições gerais.

Arquivos com as regras, disposições gerais. Links de acesso aos grupos de whatsapp, telegram e facebook. Artigos e materiais de apoio e leitura complementar para melhorar sua prática clínica e gestão

DISPOSIÇÕES GERAIS (última atualização 02.07.2020)
Protocolos ELITE (última atualização 24.10.2020)
Seleção de Artigos científicos - Odontologia Restauradora
Seleção de Artigos científicos - Artigos Clássicos
Bulas de Resina Composta
Como subir de nível? Graus Evolutivos Elite

Comece por aqui.

Aulas de base para um melhor aproveitamento. Aqui constam aulas essenciais para aqueles que estão iniciando no Grupo, o conhecimento passado aqui permite um melhor aproveitamento nas demais aulas.

Clareamento Dental e Hipersensibilidade
Hipersensibilidade pós operatória. - 44:50
Hipersensibilidade pós-operatória parte II. - 28:22
Clareamento a prova de problemas - Parte I. - 42:56
Clareamento a prova de problemas - Parte II. - 30:07

Diagnóstico e planejamento de tratamentos restauradores (novo)

Mesmo uma excelente execução pode resultar em falha diante de um diagnóstico incorreto. Neste módulo abordamos um dos assuntos mais importantes para todo os profissionais que trabalham com odontologia restauradora.

1 - Diagnóstico e planejamento estético. Eficiência vs Eficácia. - 37:18
2 - Princípios básicos. Férula circunferencial. Odontologia restauradora adesiva. - 20:56
3 - Modalidades restauradoras. Direta, semi-direta e indireta. Sistemas para classificar as restaurações. - 17:22
4 - Dentes resistentes ao clareamento. - 24:13
5 - Conóides, diastemas e blackspace. - 14:17
6 - Diastemas e blackspace. - 09:50
7 - Manejo do contorno gengival em sentido apical. - 22:26
8 - Deslocamento no sentido coronal. - 43:25
9 - Aumento incisal. - 20:03
10 - Posicionamento tridimensional dental. - 12:25
10 - Posicionamento tridimensional dental. - 12:25
11 - Perda de esmalte extensa - 25:58

Curso Hora da Virada 19

Sequência de aulas transmitidas pelo instagram em setembro 2019. As aulas incluem conteúdos de mentalidade, prosperidade, entrega de valor, análise psicológica comportamental, bloqueios mentais e desenvolvimento pessoal. Conteúdos fundamentais para desenvolver uma personalidade de sucesso a ponto de formar uma identidade próspera.

- Aula 1 - Introdução - Crenças errôneas a respeito do seu sucesso - 50:05
- Aula 2 - Passado, presente e futuro. Neurolinguística. Processos vs Eventos - 25:34
- Aula 2 Parte II - Como agregar valor as pessoas? Ato Locutório, Illocutório, Perlocutório. Atos linguísticos - 40:00
- Aula 3 - Como se posicionar melhor? - 01:13:33
- Aula 4 - Como desenvolver sua saúde mental e espiritual frente as dificuldades - 01:13:45
- Aula 5 - Percepções na mente do seu cliente - Missão, Visão, Valores. Conveniência e fidelidade - 01:16:24
- Aula 6 - Prosperidade na entrega do valor - Propensão ao comportamento parte I - 01:19:01
- Aula 7 - Continuação da Propensão ao comportamento Parte II. Expectativas vs Frustrações do cliente - 01:09:30
- Aula 8 - Bloqueios mentais relacionados ao marketing. Entendimento dos Medos que te impedem de fazer um bom marketing - 01:15:35
- Aula 9 - Marketing interno vs Marketing externo. Orgânico vs Publicidade. Classificação dos clientes - 01:18:41
- Aula 10 - 3 leis do marketing. Instruções iniciais de como cobrar consulta. Classificação do paciente quanto ao interesse. - 01:19:53
- Aula 11 - Introdução a Comunicação. A era das conexões. Os 3 níveis da comunicação - 01:01:47
- Aula 12 - Emissor vs Receptor. Interferências Físicas e Fisiológicas. Tipos de Escuta ineficiente. O fluxo de atendimento do paciente. - 01:12:40
- Aula 13 - Leis da Atração, Como estabelecer Rapport? - 01:27:27
- Aula 14 - Vendas. Lei de Pareto. Qualificação do cliente - 01:21:10
- Aula 15 - Atributos do seu serviço. - 01:18:58
- Aula 16 - Venda criativa. Frases para aumento de influência, técnicas de fechamento e objeções. - 01:13:53
- Aula 17 - Negociação. 3 técnicas de negociação. 5 poderes na negociação. Controle emocional. - 58:57
- Aula 18 - Mentalidade Financeira - 01:18:47
- Aula 19 - Finanças - Odontologia de Rendimento. Romântico vs Gestor. - 01:13:28
- Aula 20 - Finalização, amarrando os pontos. - 01:07:05

Introdução a Oclusão

Dois aulas introdutórias para o estudo da oclusão. Conteúdos estruturados para facilitar a compreensão. Assistir antes do módulo "Aulas baseadas em Peter Dawson".

- Oclusão Parte I - Posições de relação maxilo-mandibular, plano de referência, bases para o entendimento da oclusão Equilíbrio oclusal Zona neutra Cuspídes de retenção, não retenção Vertentes lisas e triturantes - 48:59
- Oclusão Parte II - Contatos A, B e C Contatos Stopper e equalizer Contatos horizontais Contatos oclusais posteriores desejáveis Oclusão ideal Premissas da oclusão Como realizar o ajuste oclusal - 01:04:37
- Mudança no ângulo de desocclusão. - 46:11

Curso de Oclusão baseado na filosofia de Dawson

Aulas baseadas no livro Oclusão funcional da ATM ao desenho do Sorriso. Seguimos a ordem dos capítulos do livro. As aulas incluem desenhos, vídeos e fotografias que ilustram os conceitos tomando fácil a compreensão desse assunto tão complexo.

- 1 - Introdução Recomendações de como aproveitar essa sessão - 05:50
- 2 - A importância da Odontologia Abrangente - 13:32
- 3 - O conceito de Odontologia Completa - 32:32
- 4 - Perspectivas na Oclusão e na Odontologia Completa - Com adicional de conceitos da LCNC do professor P.V. Soares - 33:13
- 5 - Patologia Oclusal - 34:53
- 6 - Determinantes da oclusão - 19:01
- 7 - A articulação Temporomandibular - 16:59
- 8 - Musculatura mastigatória - 43:28
- 9 - Relação Cêntrica (PDF da aula em anexo) - 20:43
- 10 - Postura Cêntrica Adaptada - 30:42
- 11 - Determinando a Relação Cêntrica (Material de apoio em anexo) - 39:29
- 12 - Teste de Carregamento para verificação da RC. - 22:36
- 13 - Registrando a Relação Cêntrica (Parte 1) - JIG/PUA - 56:04
- 14 - Registrando a Relação Cêntrica (Parte 2) - Montagem em ASA - 51:01
- 15 - Personalização do ângulo de Bennett e guia condilar. - 43:31

Oclusão por André Kimura

Neste módulo abordamos aulas de oclusão ministradas pelo Dr. André Kimura

- O passo a passo da reabilitação sob diferentes óticas - 3 step - 54:36
- O passo a passo da reabilitação sob diferentes óticas - 2and2 concept - 50:23

Indicações para laminados.

Quando indicar um procedimento restaurador indireto em dentes anteriores?

- Indicações - 1 Importância de se indicar bem. Eficiência vs Eficácia - 08:06
- Indicações - 2 Considerações em Dentes resistentes ao clareamento - 07:34
- Indicações - 3. Critérios a se avaliar em Dentes resistentes ao clareamento - 04:47
- Indicações - 4 O aspecto da cor em Dentes resistentes ao clareamento - 04:03
- Indicações - 5. Resina vs Cerâmica em Dentes resistentes ao clareamento - 08:08
- Indicações - 6. Criar vs Copiar - 04:51
- Indicações - 7 Alterações morfológicas Critérios - Conóides - 06:13
- Indicações - 8 Alterações morfológicas Critérios - Blackspaces - 05:27
- Indicações - 9 Alterações morfológicas Critérios - Blackspaces Direta vs Indireta - 08:32
- Indicações - 10 Alterações morfológicas Critérios - Comprimento e Prominência Erupção Passiva Alterada - 04:52
- Indicações - 11 Alterações morfológicas Critérios - Aumento de coroa. - 09:31
- Indicações - 12 Alterações morfológicas Critérios - Aumento de coroa pt2 - 14:29
- Indicações - 13 Alterações morfológicas Critérios - Aumento de borda incisal - 10:23
- Indicações - 14 Alterações morfológicas Critérios - Perda de esmalte extensa - 11:35
- Indicações - 15 Alterações morfológicas Critérios - Fratura Coronal e Distúrbios de desenvolvimento - 05:54

Curso: Odontologia Adesiva no estado da arte

Um curso completo de adesão. Nesse módulo você vai aprender: Critérios para uma boa adesão. Sistemas adesivos. Como selecionar o melhor cimento resinoso para cada situação. Cimentos duais vs Cimentos fotopolimerizáveis. Tratamento de superfície das cerâmicas e resinas.

- Adesão 1 - Modelo mental para compreender melhor a adesão. Adesão vs Coesão. - 20:41
- Adesão 2 - Sistemas adesivos total-etch - etch&rinse - 22:17
- Adesão 3 - Alguns questionamentos e problemas dos sistemas total-etch / etch&rinse. - 16:09
- Adesão 4 - Self Etch UltraMild, Mild, Strong - 18:59
- Adesão 5 - Como realizar a técnica Self Etch - 10:44
- Adesão 6 - Como escolher o adesivo, uma análise racional. - 21:32
- Adesão 7 - Como realizar a adesão em esmalte, dentina, resina, ids e resin coating - 24:44
- Adesão 8 - Selamento dentinário imediato - 28:04
- Adesão 9 - Selamento dentinário parte II - 41:19
- Adesão 10 - Quando não realizar o Selamento Dentinário Imediato - 17:35
- Adesão 11 - Cimentos Foto vs Cimentos duais - 19:12
- Adesão 12 - Sistemas de Cimentos Veneer Orientados pelo Cromo e pelo Valor - 21:38
- Adesão 13 - indicações de Cimentação com flow e RTM - 13:56
- 13.1 - Cimentação com RTM (resina aquecida) parte I - 43:21
- 13.2 - Cimentação com RTM (resina aquecida) parte II - 45:55
- Aula 14 - Introdução e classificação dos cimentos duais - 12:14
- Aula 15 - Cimentos duais com primer A+B (Panavia) - 25:25
- Aula 16 - Cimentos duais Autoadesivos - 18:30
- Adesão 17 - Cimentos duais livres de amina e duais convencionais - 24:20
- Adesão 18 - Tratamento de superfície das cerâmicas - 32:13
- Adesão 19 - Flashmaps de adesão - 35:33
- Protocolo Clínico Adesivo no Dente (PDF em anexo) - 28:01
- Aula 20 - Odontologia adesiva. Coesão vs Adesão. Controle de umidade, matéria orgânica. Tipos de cerâmica e rugosidade. - 35:57

Caso ao vivo Laminados e BOPT

Caso ao vivo de Laminados cerâmicos e BOPT - Biologically Oriented Preparation Technique

- Caso ao vivo de laminados cerâmicos - parte 1 - 43:15
- Caso ao vivo de laminados cerâmicos - parte 2 - 58:01
- Caso ao vivo de laminados cerâmicos - parte 3 - 01:23:32
- Caso ao vivo de laminados cerâmicos - parte 4 - 44:45
- Caso ao vivo de laminados cerâmicos - parte 5 - 07:15
- Caso ao vivo de laminados cerâmicos - parte 6 - 32:41
- Caso ao vivo de laminados cerâmicos - parte 7 - 41:40
- Caso ao vivo de laminados cerâmicos - parte 8 - 01:31:12
- BOPT - Parte I (17/12 - 9:00) - 50:37
- BOPT - parte II remoção de pino (17/12 - 11:00) - 40:26
- BOPT parte III pino de fibra de vidro reembasado (17/12 - 12:00) - 53:33
- BOPT - Parte IV provisório em resina composta - 01:24:54
- BOPT parte V preparo vertical e reembasamento - 46:21

Curso de Laminados Cerâmicos

Um curso completo de laminados cerâmicos. Nesse módulo você vai encontrar conteúdo para realizar de uma maneira previsível procedimentos restauradores estéticos adesivos em dentes anteriores.

- 1 - Introdução a odontologia adesiva parte 1 - 40:43
- 2 - Introdução a odontologia adesiva parte 2- Cerâmicas Métodos de confecção das cerâmicas - 52:19
 - 2.1 - tipos de Cerâmicas Dissilicato, Zirconia e Feldpsáticas - 35:43
 - 2.2 - Ceramicas fresadas, injetadas e aplicadas (aula ao vivo) - 27:39
 - 2.3 Estratégia para comunicar cor com laboratório. Pigmentos em resina. - 53:39
 - 2.4 O fluxo de atendimento otimizado para tratamentos com cerâmicas. Aula ministrada no curso presencial de julho 2022. - 01:06:48
- 3- Sistema para classificar os casos de acordo com a complexidade - 37:29
- 4 - O fluxo de atendimento do paciente candidato a procedimentos estéticos - 54:51
- 5 - Fluxo de atendimento parte II - Manejo das expectativas e mock up - 46:15
- 6 - Morfologia e considerações estéticas antes de indicar um procedimento restaurador indireto - 36:49
- 7 - Opacificação do substrato para restaurações indiretas. Quando, como e por quê? (Arquivos em anexo) - 33:37
- 8 - Preparos dentários para indiretas cerâmicas. Facetas, Lentes de contato. Espaço. Como, porque e quanto? - 42:12
- 9 - Preparos dentários guiados pelo mock-up. Passo a passo, indicações, cuidados e recomendações - 52:40
- 10 - Preparos dentários guiados por guias de silicone. Primeiras considerações nas interproximais - 39:37
 - 10.1 - Critérios para realizar suas guias de Silicone. Silicones de Condensação vs Adição. Laboratorial vs Clínico. Shore final. (aula ao vivo) - 51:04
 - 10.2 A utilização de materiais Elastoméricos na odontologia conservadora. - 51:36
- 11 - Preparo na região interproximal para facetas laminadas. Indicações e como realizar. - 43:15
- 12 - Preparo na região interproximal para facetas laminadas parte II - Nível da margem em diastemas e consequências de uma abordagem errada - 46:56
- 13 - Preparos dentários - terminos supra e subgingival, em zero ou delimitado - 44:14
- 14 - Preparos dentários - tipos de terminos para restaurações cerâmicas - 33:59
- 15 - Preparos em situações peculiares. Presença de restaurações antigas e perda de estrutura dental. - 32:12
- 15.1 - Preparos dentários para indiretas em dentes anteriores. Um resumo de todas as situações - 51:59
- 16 - Contra angulos e motor elétrico. Diferenças, vantagens e indicações - 41:16
- 17 - Indicações para cerâmicas e indiretas - Curso ministrado em Lisboa 2020 - 01:45:51
- 18 - Moldagem parte 1 - materiais, propriedades e técnicas - 43:35
- 19 - Moldagem - Parte 2. Técnica do duplo fio, vídeos clínicos, interpretação das moldagens, marcas comerciais, dicas práticas. - 44:14
 - 19.1 - Moldagem em duplo passo - Técnica Putty Cut. - 33:56
- 20 - Provisórios para indiretas anteriores parte I - 26:49
- 21 - Provisórios para indiretas parte II Resina direta e direta-indireta - 16:58
 - 21.1 - Provisórios em dentes anteriores - 40:14
- 22 - Análise das facetas que vieram do laboratório Avaliação da condição periodontal previamente ao procedimento adesivo. - 30:55
- 23 - Técnica BOPT - Preparo vertical e condicionamento tecidual marginal. Descrição da técnica e indicações - 01:20:45
 - 23.1 - Magnificação. Lupas. O que eu considero ao comprar uma lupa. - 47:38
- 24- Aula de DSD com Prof. Sérgio Saraiva. - 01:55:18
- 25 - Planejamento - Caso ao vivo 03/06/2021 - 56:24
- 26 - Caso ao vivo - Moldagem e preparos 03/06/21 - 03:53:25
- 27 - Caso ao vivo - Provisórios - curso cerâmicas 03/06/21 - 27:14
- 28 - Caso ao vivo - Remoção de provisorio 05/06/21 - 10:23
- 29 - Caso ao vivo - tratamento das peças. - 39:35
- 30 - Caso ao vivo - cimentação com isolamento - 05/06/21 - 01:50:24
- 31 - Caso ao vivo - cimentação sem isolamento - 05-06-21 - 53:29
- 32 - Caso ao vivo - Discussão sobre preparos com máxima preservação em blackspaces e diastemas - 39:25
- 33 - Caso ao vivo - Considerações em casos complexos do ponto de vista adesivo - 44:43
- 34- Bônus - Planejamento de um caso de reabilitação - 19:49
- 35 - Análise e discussão do caso realizado ao vivo (Parte I). - 01:03:37
- 36 - Análise e discussão do caso realizado ao vivo (Parte II). - 01:03:23

Introdução a Morfologia

Aulas de base para o estudo da morfologia dental.

- Morfologia -1 Critérios de estética e morfologia primária - 08:46
- Morfologia em dentes anteriores 15/07/2021 - 19:30 - 01:21:38
- Morfologia -2 Estética dental e facial - 09:12
- Morfologia -3 Forma dental e suas implicações - 08:50
- Morfologia -4 Caso clínico exemplificando a compensação de forma - 15:43
- Morfologia -5 Manejo das expectativas - 10:31
- Morfologia -6 Sequência clínica do manejo de Forma - 02:17

Curso de Resina composta em dentes anteriores

Abordamos nesse curso. Classificação das resinas, propriedades, fotopolimerização, técnicas de estratificação e diferentes sistemas para elevar o nível dos seus procedimentos restauradores em dentes anteriores. Continua no Elite nível 2.

- Indicações para resinas em dentes anteriores - abordagens e materiais - 42:20
- Classificação das resinas compostas - parte 1 - 43:26
- Classificação das resinas compostas - parte 2. Resinas compostas e seus constituintes inorgânicos. - 46:31
- O que você precisa saber sobre aumento de borda incisal com resinas. - 57:53
- Morfologia Natural Live 02-04-23 - 01:28:34
- Preparos em interproximais. Considerações para facetas em resina - 30:35
- Um kit de resinas para quem está começando - 29:28
- Diastemas - Transmitida ao vivo 05/08 - 19:30 - 01:12:06
- LIVE - Textura e acabamento com resinas - 01:01:56
- Diastemas Parte II - Transmitida ao vivo 12/08 - 19:30 - 01:35:54
- Morfologia anterior parte I - Estratificação com resina composta em dentes anteriores. Live 05.06.2020 - 01:27:59
- Morfologia anterior Parte II - a importância da aresta de transição - 40:42
- Morfologia e tecnologia - Como utilizar o Keynote/Powerpoint para refinar a morfologia dos seus casos de resinas anteriores. - 49:17
- Fotopolimerização parte 1 - Aula baseada nos conceitos de Richard Price - 45:44
- Fundamentos da cor. Teoria com aplicação nos diversos sistemas de resina do mercado. - 51:35
- Preparos dentários e facetas em resina. - 01:42:45
- Fotopolimerização parte 2 - Considerações clínicas sobre fotoativação. - 51:05
- Acabamento e polimento em resinas compostas anteriores - 44:58
- Técnica da resina injetada - 34:11
- Hands-on. Estratificação simples de borda incisal e classe IV utilizando 3 resinas - 01:20:13
- Hands-on. Estratificação simples de borda incisal e classe IV utilizando a técnica policromática. - 01:09:56
- Flashmap - Classificação das resinas - 11:18
- Morfologia natural. 5 dicas para obter naturalidade nos seus casos anteriores - 45:30
 - 1. Caso ao vivo 01.07.2021 - Ensaio restaurador - 44:12
 - 2. Caso ao vivo 01.07.2021 - Isolamento absoluto e restauração direta nos incisivos centrais - 01:47:33
 - 3. Caso ao vivo 01.07.2021 - Demonstrando como realizar a textura nos centrais - 18:03
 - 4. Caso ao vivo 01.07.2021 - Incisivos laterais pela técnica direta-indireta - 46:02
 - 5. Caso ao vivo 01.07.2021 - Cimentação do incisivo lateral - 14:52

Cor em Odontologia

Aulas com a teoria de base da cor e a aplicabilidade com resinas compostas.

- 1 - Aula base. Matiz, Cromo, Valor, Translucidez - 01:02:28
- 2 - Aula base 2. Translucidez, índice de refração. 5 Técnicas para equalizar a cor em diferentes sistemas ceramicos - 42:41
- 3 - Cor em resinas compostas parte I - Percepção da cor e suas implicações. Fotos em anexo. - 58:48
- 4 - Cor em resinas compostas parte II - Escalas de cor e sistemas de classificação. - 34:52
- 5 - Cor em resinas compostas parte III - Reflexão e refração da luz - 38:09
- 6 - Cor em resinas compostas parte IV - Estratificação para casos com até 1 alteração no croma - 57:02

Curso de Isolamento absoluto

O objetivo desse curso é mostrar técnicas e materiais necessários para se isolar corretamente dentes anteriores e posteriores. As aulas descrevem os critérios na seleção dos materiais e técnicas para isolar cada situação.

- Isolamento parte I - introdução e tipos de grampos - 25:45
- Isolamento parte 2 - tipos de lençol e fio dental para amarrilha - 29:13
- Isolamento parte 3 - O conceito da remoção de tensão, estabilidade posterior e saúde periodontal - 48:36
- Isolamento parte 4 - Dicas importantes e situações de corriqueiras. - 18:51
- Isolamento parte 5 - Indicações para cada técnica Materiais, tipos de grampos. - 40:12
- Isolamento 6 - Considerações periodontais e personalização de grampos. - 24:31

Curso de Resina composta em dentes posteriores

Neste curso abordamos os tópicos principais para conduzir suas restaurações em resina composta em dentes posteriores. Um curso essencial visto que uma grande parte dos procedimentos restauradores de consultório são em setor posterior. Este curso continua no N2.

- 1. Materiais de forramento, liners e proteção do complexo dentino-pulpar - 44:37
- 2. Critérios para seleção de matrizes nos dentes posteriores - 33:49
- 3. Etapas clínicas envolvidas na correção de contorno em dentes posteriores, casos complexos.mp4 - 38:52
- 4. Proteção do complexo dentino-pulpar. - 22:04
- 5. Como utilizar o separador de Ivory em abordagens proximais - 35:37
- 6. Posteriores: Propensão a fratura de cúspide levando em consideração diversas abordagens. - 38:56
- 7. Quando realizar diretas, indiretas e semi-diretas. Aula transmitida ao vivo pelo Instagram em 2020. - 01:08:32
- 8. Elevação de margem parte 1 - Conceitos biomiméticos, preservação da JCE, critérios para se indicar (Literatura em anexo). - 56:19
- 9. Elevação de margem parte 2 - Critérios para realização das restaurações parciais adesivas em dentes posteriores, Análise dos fatores cavitários, tipos de matrizes e critérios em suas indicações. - 36:28
- 10. Elevação de margem parte 3 - Revisão dos critérios, dicas práticas, quando não fazer. Passo a passo de confecção de resina indireta. - 30:05
- 11. Elevação de margem parte 4 - Considerações em relação a aumento de coroa, isolamento trans-operatório e quando quebrar as regras. - 44:49
- 12. Restauração vs Reabilitação: Posteriores e oclusão a relação com a odontologia adesiva. Como realizar os preparos nos dentes posteriores seguindo os princípios de preparos contemporâneos. - 01:45:21
- 13. Matriz personalizada para DME (deep margin elevation). - 28:32

Retentores Intrarradiculares. Pinos e núcleos de preenchimento

Abordamos nesse módulo os critérios para tomada de decisão para retentores intrarradiculares levando em consideração os conceitos biomiméticos e de máxima preservação

1. Efeito férula e JCE - 29:07
2. Diferentes tipos de término e propensão a fratura - 13:53
- 3 - Flashmap - Tomada de decisão clínica segundo nível da fratura. - 14:16
- 4 - Como realizar a técnica do pino reembasado e preenchimento com resina core - 46:24
- 5 - Flashmap de Tomada de decisão. - 19:14
- 6- Abordagem com pino e sem pino no setor posterior O conceito de build-up e selamento dentinário - 38:46

Curso de Prótese sobre implante.

Nesse módulo você vai aprender como realizar próteses sobre implantes de uma maneira previsível. Conteúdo partindo desde o início, mesmo para quem não tem ainda experiência alguma com sistemas de implante.

- 1 - Prótese sobre implante/Implantodontia - Considerações gerais. - 08:54
- 2 - Prótese sobre implante/Implantodontia - As 3 partes Implante, abutment, coroa. - 21:14
- 3 - Prótese sobre implante/Implantodontia - Constituintes de um implante Material, Tratamento de superfície e Conexões - 32:58
- 4 - Prótese sobre implante/Implantodontia - Perfil, padrão de roscas, platform switching, diâmetro e comprimento do implante - 26:18
- 5 - A importância do posicionamento tridimensional para escolha do abutment Unitários vs Múltiplos Rotacional vs Anti-rota - 24:47
- 6 - Pilares standard e personalizados para próteses unitárias. Implicações de se utilizar um pilar standard. Considerações em clínicas: expectativa e realidade. - 26:08
- 7 - Platform Switching, Considerações quanto ao espaço protético disponível, cilindros calcinável e Co-Cr - 43:24
- 8 - Prótese cimentada Munhão universal Remodelação alveolar pós extração - 51:21
- 9 - Munhão universal parte II - Considerações de sutura, carga tardia, precoce no fluxo de utilização dos pilares standard cimentados - 42:46
- 10 - Posicionamento tridimensional em dentes anteriores - 33:45
- 11 - Como fazer um transferente personalizado e a manutenção do contorno periodontal em implantes imediatos - 27:21
- 12 - Estratégias de personalização e manejo protético. Vantagens e desvantagens - 39:28
- 13 - Sistema Straumann. Pilar variobase e fluxo personalizado. - 43:23

Curso de Gestão Empresarial na Odontologia

Um curso voltado para capacitar o cirurgião-dentista a gerenciar seu consultório ou clínica de maneira eficiente. Abordamos assuntos de liderança, organização financeira, cultura empresarial e estratégias de growth.

Inflação e correção de preços parte 1 - 31:51
Inflação e correção de preços parte 2 - corrigindo segundo INPC e IPCA - 30:49
Princípios da gestão empresarial parte I. Gravação do presencial em Londrina 06/2021 - 01:20:02
Princípios da gestão empresarial parte II. Gravação do presencial em Londrina 06/2021 - 40:05
Posicionamento de agregação de valor. Cliente target. Uma ótica empreendedora - 01:30:34
Demonstração de como gravar vídeos e produzir conteúdos para sua clínica. Material para clínica. Logomarca. Fiverr. Wix. - 01:01:00
Diferenciação - como se posicionar no mercado de luxo. - 50:33
O ponto aonde a reabilitação e a gestão se encontram. - 01:21:11
Fluxo de atendimento do paciente [ARQUIVOS EM PDF - WHATSAPP E PRIMEIRO CONTATO EM ANEXO] - 01:08:35
Lógica da precificação ROI. Fatores a se considerar ao estabelecer seus preços Cálculo do material - PDF EM ANEXO - 01:30:32
Pessoa física vs Pessoa Jurídica Distribuição de lucro e investimento Tributação Cálculo da inflação, juros - 01:24:03
O modelo tradicional de exercer a odontologia. Participação Fernando Silveira - 53:56
Plano de carreira na odontologia. Parte I Odontologia como meio ou como fim? - 55:13
Plano de carreira na odontologia parte II - Habilidades fundamentais - 44:15
Precificação para baixo - 37:18
Fluxo de atendimento do paciente. Relacionamento ampliado. A importância do tempo de relacionamento 1/1 para aumentar conversão - 37:55
Clínica Odontológica parte II - Dicas para quem está abrindo a primeira clínica. Relacionamento com sócios e clínica de pais/parentes - Live transmitida dia 18.03.2020 - 38:11
O que fazer após a crise do COVID19? Marketing, Vendas, Comunicação e Posicionamento. Leadership. Part. Heitor Cosenza - 01:20:56
Sociedade e abertura do seu consultório. Diferenças entre Consultório, Clínica e Centro. Como escolher um sócio. Como fazer a divisão de lucros e pró-labore/salário. - 55:14
Contratos. Quais contratos mais importantes para se estabelecer com o paciente. Contrato Padrão, Anamnese, Uso da Imagem, Cobrança e Bifosfonatos. (Arquivos com modelos de contrato em anexo) - 32:48
Precificação para cima parte I. Economia Behaviorista. No Brainer. Decoy Effect. - 49:39
Contratações. Fundamentos da formação de um time unido e com propósito. - 39:24
Protocolos de atendimento após COVID-19. O que estou implementando como cuidados para o atendimento após Pandemia. ARQUIVOS EM ANEXO - 16:22
Como selecionar seus materiais para clínica, uma análise de como funciona o sistema de validação de um produto para - 52:50
Gestão empresarial na odontologia e a estruturação da clínica - Parte 1. - 01:13:31
Gestão empresarial na odontologia e a estruturação da clínica - Parte 2. - 01:32:10
Métodos de pagamento e fluxo de vendas - 01:23:09
Clínica Odontológica parte I - Dicas para quem está abrindo a primeira clínica. Live do dia 11.03.2020 - 01:12:28
Gestão da clínica focada em odontologia restauradora - Parte 1 - 58:47
Gestão da clínica focada em odontologia restauradora parte 2 - 46:12
Gestão Integrada (André Kimura, Fernando Silveira, Felipe Valverde e Heitor Cosenza) - 01:42:28
Estratégias para quebrar o mercantilismo - Live 03:02:22 - 01:11:44

Entendendo os sistemas de resinas compostas

Módulo focado em gerar uma melhor percepção dos sistemas de resina compostas. Matiz, Cromo, Valor e Opacidade/Translucidez/Opalescência.

Estelite Omega - Tokuyama - 24:14
Comparativo - 5 resinas de esmalte leitoso semi translúcido - 16:03
Resinas de efeito - 28:51

Curso de Marketing Digital na Odontologia

Marketing digital direcionado para dentistas e profissionais da saúde.

- 1 - Marketing. Publicidade. Ferramentas para mudança de comportamento Parte I - 01:21:05
- 2 - Marketing. Ferramentas para mudança de comportamento parte II - 01:06:11
- 3 - Marketing. Teorias Clássicas do marketing. O poder de uma história - 01:14:24
- 4 - O que há de novo no marketing digital para dentistas? - 01:18:22
- 5 - Continuação Marketing digital para dentistas - 01:24:22
- 6 - Introdução a Copywriting para dentistas - 41:50
- 7 - O discurso indireto e o posicionamento indireto no Marketing Digital. A estratégia mais segura de conquistar um público nas redes sociais - 51:05
- 8 - Storytelling Como vender melhor usando o poder de uma história - 34:58
- 8.2 - Storytelling Parte II. Como vender melhor utilizando o poder de uma história - 34:20
- 9 - Marketing Digital: Linha de pensamento do marketing digital. Tendências e experiências vividas. - 49:48
- 10 - Marketing: Arquetipos determinados pelo inconsciente coletivo. Teoria fundamental de Carl Jung para definição da sua persona - 46:51
- 11 - Definição da persona e validação nas mídias sociais. Os determinantes da sua comunicação para otimizar o engajamento orgânico - 58:32
- 12 - Arquétipos Criativo, Governante, Prestativo, Fora da Lei, Herói e Mago - 28:49
- 13 - Arquétipos parte II. A pessoa comum, o amante, bobo, inocente, explorador e sábio - 24:30
- 14 - Marketing Digital. Como utilizar seu instagram melhor, como construir seu perfil e obter mais seguidores qualificados - 01:10:58
- 15 - Instagram Growth Hacks. Dicas para crescer rapidamente seu Instagram. (live da caneta preta) - 01:05:19
- Neuromarketing e Teoria da Cor no posicionamento de imagem - 51:45
- 16 - Estratégia de Marketing Posicionamento polarizado Estabelecendo uma linha de pensamento polêmica e única - 50:00
- 17 - Marketing orgânico, estratégias para compartilhamento e algoritmo do FacebookInstagram - 44:58
- 18 - Anúncios e Publicidade. Marketing pago parte I - 37:55
- 19 - Anúncios Parte II - Fluxo de anúncios de conversão para whatsapp - 39:27
- 20 - Autoridade. Como utilizar elementos da jornada do herói para construir uma linha editorial e postagens com engajamento - 01:21:35
- 21 - Marketing e Influência Ferramentas para conduzir o comportamento do público pela internet. Parte I. - 44:57
- 22 - Marketing e Influência Ferramentas para conduzir o comportamento do público pela internet. Parte II - 33:03
- 23- Marketing e influência parte III. 4 ferramentas para se tornar um líder carismático- - 31:05
- 24 - Marketing e influencia parte IV. O pilar principal, qual a minha linha de argumentação na venda de procedimentos estéticos. - 22:48
- 25 - Estratégia para levantar dinheiro na clínica rapidamente utilizando lives do instagram - 38:56
- 26 - Como converter pacientes para sua clínica - 29/07 19:30 - 01:18:44
- 27 - Perspectivas do marketing digital para os próximos anos. 22/09/2021 - 47:50
- 28 - 10 dicas para utilizar o algoritmo do Instagram a seu favor - 38:18
- 29 - Atualização - Estratégia de marketing no Instagram - Overposting - 18:14
- 30 - Diretrizes do marketing - 42:40
- 31 - Marketing de diferenciação 1. Mentalidade, auto estima e auto imagem para o sucesso - 44:34
- 32 - Marketing de diferenciação 2. Percepção e elaboração criativa. - 28:32
- 33 - Como fazer a gravação da sua tela do computador e se filmar pela webcam simultaneamente utilizando o OBS. Como configurar a ferramenta de Streaming para Lives pelo Youtube (Espelhando a própria tela) - 17:22

Exercícios de desconforto.

Realizado em Janeiro de 2020. 5 exercícios de desconforto cujo objetivo formar pessoas de mais atitude para conquista de seus objetivos. Cada exercício possui um propósito e sua execução traz uma lição importante.

- Exercício 1 - Priming. - 23:26
- Exercício 2 - Valor. - 20:40
- Exercício 3 - Benevolência. - 13:48
- Exercício 4 - Comunicação. - 36:14
- Exercício 5 - Finanças - parte 1 - 01:00:45
- Exercício 5 - Finanças - parte 2 - 20:17
- Final - Investimentos. - 01:06:14

Curso Atingindo o seu máximo potencial. Desenvolvimento Pessoal.

Nessa sequência de aulas abordamos os assuntos a respeito do seu desenvolvimento pessoal. Tudo que se conquista externamente parte de uma transformação interna. Antes de mais nada é preciso ser antes de ter, porque se o "ter" vier antes do "ser" não pertence a você. Acompanhe essa jornada de transformação e sua vida nunca mais será a mesma.

1. Criação de Valor, Técnicas de aprendizado acelerado. - 01:36:10
2. Missão de vida. Missão, Visão e Valores no contexto empresarial - 01:14:05
3. A importância de se fazer um pouco todos os dias. Como lidar com a ansiedade. - 01:09:34
4. Mentalidade Financeira parte 1. Desbloqueio mental e abertura para receber Posicionamento de preço Reestruturação mental para a prosperidade - 01:29:41
5. Mentalidade Financeira parte 2. Processos vs Eventos. Dor vs Prazer. Precisar vs Merecer. Provas da vida - 01:30:13
6. Organização da agenda. Disciplina e equilíbrio e estado de Flow. - 01:14:34
7. Métodos para aumento de disciplina - 38:46
8. Extraíndo mais de seu potencial - Como tomar decisões - 01:23:17
9. Os 5 elementos do desenvolvimento do dentista (Aula online ministrada para o curso de especialização em Odontopediatria Prof. Alessandra Souza) - 01:50:23
- 9.1. Os 5 elementos do desenvolvimento do dentista com informações complementares. Aula ministrada para UFMG 07/04/2020. - 01:56:01
10. GrowthHacking - Hacks de crescimento. Mesma aula que está no módulo comece por aqui. - 36:48
11. Início da carreira. Tomando as rédeas da sua própria vida. Como definir um caminho para sua realização profissional. Aula transmitida ao vivo 20/04/2020 - 57:02
12. Aula base de foco. O primeiro dominó de Tim Ferris. Mesma aula que está no módulo comece por aqui. - 41:19
13. Foco (continuação) - Como o foco vai ajudar a estabelecer uma cultura empresarial e criar um ambiente de desenvolvimento sustentável - 01:02:39
14. Propósito de vida, como encontrei o meu e uma dica para que você encontre - 31:15
15. Missão, objetivos e metas. Como definir para o longo prazo. - 35:16
16. Os 5 medos que paralisam suas ações - 34:48
17. Ensinaamentos de família. Diretrizes que me ajudaram nos primeiros 10 anos de profissão. - 49:45
18. Mentalidade de Elite - 51:42
- 5 Princípios para desenvolver uma mentalidade inabalável - Live 02.03.2022 - 55:20
- (Behind the scenes) 5 Princípios para desenvolver uma mentalidade inabalável - Live 02.03.2022 - 42:07
- Auto imagem para o sucesso - 01:00:07
- Seu direito a ambição - 41:27
- Os segredos da mente milionária - Parte 1 - 43:20
- Os Segredos da mente milionária - Parte 2 - 37:03
- 3 níveis de profundidade evolutiva - 36:42

Hora da retomada.

7 aulas. Temas abordados: Direcionamento de carreira, Funil de vendas, Cerâmicas, Resinas, Finanças e Princípios de vida.

- Live 01/07 Hora da retomada - Dois caminhos para se tornar extraordinário (Scott Adams); o caminho comum da previsibilidade. - 48:47
- Live 02/07 Hora da retomada - Conceito dos 1000 fãs (Kevin Kelly), Lei dos atributos, Aspectos tangíveis, semi-tangíveis e intangíveis. Simulação mental e Associação positiva. - 01:03:04
- Live 03/07 Hora da retomada - Funil de vendas: Precificação, preocupação, qualificação, resultados e próxima alternativa (Resumo em anexo). - 01:16:40
- Live 04/07 Hora da retomada - Cerâmicas, os 4 pilares fundamentais: Morfologia, Cor, Oclusão e Preparos. Bonus: Cimentação. (Material em anexo). - 01:15:46
- Live 05/07 Hora da retomada - Resinas: 4 pilares fundamentais. Morfologia, Saiba quando desgastar, Operatória e Resinas. - 01:26:47
- Live 06/07 Hora da retomada - Finanças. Mentalidade Financeira. O paradoxo do capitalismo com a prosperidade. Tangibilidade e Intangibilidade da riqueza. - 01:03:56
- Live 07/07 Hora da retomada - Princípios de vida. 10 princípios para prosperidade. - 01:01:27

Aumente sua lucratividade na prática.

3 aulas que possuem o objetivo de aumentar a lucratividade na prática clínica do cirurgião dentista.

- Aula 1 - Marketing AIDA em 3 níveis de evolução quanto a complexidade e relevância. - 01:24:30
- Aula 2 - Comunicação espontânea + 5 princípios de precificação. - 01:17:08
- Aula 3 - Técnica e Seleção de materiais restauradores para otimizar lucro - 01:18:21

Curso de Fotografia Odontológica.

Você vai aprender quais os critérios na compra de seu equipamento fotográfico, como realizar uma fotografia odontológica para planejamento, documentação e comunicação. Abordamos também dicas de como utilizar o flash para obter fotografias artísticas.

- Aula 1 - Critérios na compra do Corpo - 36:58
- Aula 2 - Critérios na compra da Lente - 34:16
- Aula 3 - Critérios na compra do Flash e técnica fotográfica - 24:46
- Fotografia de peças e artística parte 1 - 03:36
- Fotografia de peças e artística parte 2 - 11:13
- Fotografia de peças e artística parte 3 - 14:11
- Aula 4 - Flash de studio. Considerações quanto a escolha do flash e modificador de luz - 25:48
- Toni Arcuri x André Kimura. Fotografia odontológica - 40:46
- Workshop - FOTOGRAFIA - 12:30

Curso de Design e Edição de fotos.

Você vai aprender: Como editar suas fotografias de maneira profissional Como utilizar o Adobe Lightroom Recursos e possibilidades do Adobe Lightroom Como corrigir exposição, linhas e imperfeições no lightroom Elementos do Design Como criar arte e postagens para facebook e instagram Como passar as fotos para seu celular e requisitos para postagem Como fazer uma assinatura digital e marca d'água

- Edição 1 - Importância da edição das fotos. Introdução ao Adobe Lightroom - Possibilidades, Importação das fotos e interface - 15:38
- Edição 2 - O conceito de catálogo, aonde armazenar seus arquivos, dicas de backup e dica bônus de polimento de resina composta - 20:26
- Edição 3 - Ferramenta de corte, alinhamento. Exposição, White Balance, Alteração de um único matiz e alterações gerais na foto - 15:23
- Edição 4 - Ferramenta de edição pontual e pincel de remoção de mancha - 10:37
- Edição 5 - Continuação de edição pontual. Como exportar. Formato da imagem. Como criar a arte para postar nas redes sociais. Assinatura digital e marca d'água - 26:25
- Edição 6 - Noções básicas de cor, design e fonte para suas postagens - 29:21

Resumo de artigos científicos selecionados

Discussão e análise profunda dos artigos científicos com relevância direta na prática clínica do dentista. Selecionamos apenas os artigos com maior relevância e aplicabilidade clínica direta. Você vai aprender: Filosofias diferentes baseadas em publicações. Conteúdo: artigos interpretados e explicados através de ilustrações para facilitar o entendimento e aprendizado.

- Introdução: Como utilizar este módulo? - 06:16
- POLITANO, Gianfranco et al. The use of bonded partial ceramic restorations to recover heavily compromised teeth. Int J Esthet Dent, v. 11, n. 3, p. 314-336, 2016. - 55:57
- PEUMANS, Marleen et al Clinical effectiveness of contemporary adhesives a systematic review of current clinical trials Dental ma - 36:51
- BLATZ, Markus B.; SADAN, Avishani; KERN, Matthias. Resin-ceramic bonding: a review of the literature. The Journal of prosthetic dentistry, v. 89, n. 3, p. 268-274, 2003. - 33:00
- CALAMITA, Marcelo et al. Occlusal vertical dimension: treatment planning decisions and management considerations. Int J Esthet Dent, v. 14, n. 2, p. 166-181, 2019. - 55:31
- YOSHIYAMA, M et al Bonding of self-etch and total-etch adhesives to carious dentin Journal of dental research, v 81, n 8, p 556 - 32:17

Dicas rápidas de desenvolvimento pessoal

Vídeos rápidos com dicas para seu dia a dia.

- Desenvolvimento pessoal - Usar redes sociais para o sucesso profissional. - 01:19
- Desenvolvimento pessoal - Tarefas operacionais de criativas - 03:46
- Desenvolvimento pessoal - Planejamento - 02:54
- Desenvolvimento pessoal - Manejo de expectativa. - 03:19
- Desenvolvimento pessoal - Fases do aprendizado. - 04:40
- Desenvolvimento pessoal - Constância x intensidade. - 02:25
- Desenvolvimento pessoal - Comunicação I - 04:27
- Desenvolvimento pessoal - Comunicação II - 02:58
- Desenvolvimento pessoal - Aumentar engajamento com os compromissos - 02:05
- Desenvolvimento pessoal - Atividade física x sucesso profissional - 02:32
- Desenvolvimento pessoal - Âncoras mentais. - 04:24

Técnicas Odontológicas

Vídeos demonstrando procedimentos técnicos. Não possuem narração, apenas a imagem ilustrando como o procedimento é feito.

- Técnicas odontológicas - Tratamento da cerâmica passo a passo I - 08:18
- Técnicas odontológicas - Jateamento - 01:23
- Técnicas odontológicas - Isolamento - 03:05
- Técnicas odontológicas - Cimentação com isolamento passo a passo II - 22:53
- Profilaxia pré opacificação - 01:31
- Sequência de adesão para opacificação sobre dente escurecido - 01:58
- Opacificação com pink opaco - 02:13
- Resina de dentina sobre o opaco - 02:28
- repreparo após opacificação (BOPT) - 02:06
- Opacificação de NMF com isolamento absoluto. - 01:53
- Raspagem com Cureta LM SharpJack. Profilaxia simples. - 00:34
- Remoção de 4 coroas metalo-cerâmicas (vídeo sem edição) - 26:10
- Anestesia Ca-Zoe (sistema morpheus) em pré-molar inferior. Evita o bloqueio do N. Alveolar inferior. - 02:27

Conceitos disruptivos

Nesse módulo você encontra aulas com idéias diferentes do que a sociedade entende como "normal". Conceitos que mudam a maneira de se conduzir a carreira e a vida. Alguns conceitos podem ser polêmicos, procure ser mente aberta para utilizá-los com sabedoria.

- Gestão e técnica - Conceitos disruptivos para uma prática clínica diferenciada. - 40:53
- Conceitos disruptivos II - 43:26
- Live - bate papo sobre conceitos disruptivos. Intenção e propósito - 01:11:53
 - Workshop - vídeos de demonstração de hands-on para prática em manequins
 - Vídeos com demonstração da prática em manequins. Recomendamos que cada membro adquira um manequim para reproduzir os exercícios. Manequim utilizado: Flex P-Occlusal.
- Prática 1 - Como realizar o preparo orientado pelo mock-up. - 18:27
- Prática 2 - Como realizar o preparo sobre mock-up através de marcações verticais. - 19:19
- Prática 3 - Como realizar a guia para mock-up. - 10:17
- Prática 4 - Como realizar variações de cortes para a guia de mock-up. - 08:02
- Prática 5 - Como confeccionar a guia sagital - 12:23
- Prática 6 - Variações de cortes da guia sagital - 04:24
- Prática 7 - Guia sagital com corte dente a dente. - 08:01
- Prática 8 - Como confeccionar a guia em planos - Parte 1 - 05:41
- Prática 9 - Como confeccionar a guia em planos - Parte 2 - 04:21
- Prática 10 - Como confeccionar a guia horizontal com corte em franja - 15:22

Lives com professores convidados

Lives realizadas pelo instagram com professores considerados referência em seus campos de atuação.

- Aula 1 - ministrada na SI40 com Fernando Silveira. - 02:53:22
- Aula 2 - Live com Felipe Rossi. Propósito e trabalho social. Como foi sua carreira e o início da ONG Por1 sorriso. - 01:08:49
- Aula 3 - Live com Alessandra Souza (dentista so pra baixinhos) - Posicionamento com o Paciente e carreira na Odontopediatria. - 01:14:59
- Aula 4 - Live com Felipe Bezerra. O que devo ter em mente quando estou nos meus primeiros 10 anos de profissão? Seu propósito além das coisas materiais. - 01:11:38
- Aula 5 - Live com Arbex. O que eu aprendi durante minha carreira? Como cobrar resinas e cerâmicas? Como motivar seus colaboradores? Longevidade clínica. - 01:19:33
- Aula 6 - Live com Mario Santana. Disciplina e motivação - a chave para o sucesso a médio e longo prazo. - 01:42:38
- Aula 7 - Live 23/03 com Weber Ricci. Desenvolvimento da Comunicação e a criatividade. Neurolinguística. Movimento e Direcionamento da carreira. Controle emocional. - 01:26:24
- Aula 8 - Live com Arbex Filho. Odontologia Restauradora - Resina composta. Diferentes visões clínicas. - 02:24:32
- Aula 9 - André Kimura e Marcelo Hayashida. Aula para Universidade Tuiuti. - 51:45
- Aula 10 - Live com Felipe Valverde - 01:17:12
- Aula 11 - Live com Ricardo Tanus. - 58:14
- Aula 12 - Live com o Heitor Cosenza. - 01:16:01
- Aula 13 - Live com Henrique Tabuse. - 01:06:14
- Aula 14 - Live com o Dr. Paulo Vinicius. - 01:24:26

Presencial Elite gravado - Indiretas posteriores

Curso presencial gravado em fevereiro 2020.

1. Técnica restauradora direta, indireta e semi-direta. Mentores. Indicações e tipos de cavidades. Deep Margin Elevation, Coronal Margin Relocation. - 53:49
2. Critérios para fazer proteção de cúspide em dentes posteriores. Diferentes tipos de restaurações posteriores. - 41:40
3. Terminações dos preparos posteriores levando em consideração a JCE. Selamento dentinário com Optibond FL. - 41:05
4. Morfologia. Anatomia básica, pontos de contato. Desenho da mesa oclusal. Técnica restauradora básica para escultura com resina composta. Fator C e contração de polimerização. Incremental horizontal e oblíqua. - 52:50
5. Demonstração da técnica. Recomendações de resina e operatória clínica. - 48:12
- 6 - Estruturas do dente. A importância da junção amelo-dentinária. - 02:29
- 7 - Reconstrução em Classe II. Descrição da técnica. Bulk&Body. - 09:34
- 8 - Como confeccionar seu modelo de silicone. Demonstração de moldagem com Hidrogum 5 (zhernack) e Scan Die (Yllier). - 07:37
- 9 - Demonstração da técnica parte 1 - HANDS-ON. - 04:00
- 10 - Demonstração da técnica parte 2 - HANDS-ON. - 03:01
- 11 - Demonstração da técnica parte 3 - HANDS-ON. - 18:29
- 12 - Demonstração da técnica parte 4 - HANDS-ON. - 03:06
- 13 - Demonstração da técnica parte 5 - HANDS-ON. - 22:09

Presencial Elite Gravado - Indiretas anteriores

Curso gravado em Dezembro de 2019. Conteúdo complementar ao módulo de Facetas e Lentes de contato.

- Parte 1 - Considerações importantes e essenciais no exercício da odontologia restauradora. - 17:28
- Parte 2 - Indicações. Resinas vs Cerâmicas. Manejo das expectativas. - 12:24
- Parte 3 - Caso Clínico. Percepção estética. Contextualizando os preparos e as limitações. - 16:30
- Parte 4 - Integração periodontal e estética, perfil de emergência, área de transição perio-prótese. - 06:17
- Parte 5 - Análise do comprimento dos dentes e trespasse horizontal. Considerações iniciais sobre aumento da DVO e proporções para aumento. - 15:34
- Parte 6 - Como proceder com preparos em situações peculiares. Build up e tipos de resina. Preparos envolvendo palatinas. - 11:16
- Parte 7 - Considerações sobre Mock up e enceramento. Diastemas e interproximais como proceder com as canaletas interproximais. - 08:16
- Parte 8 - Técnicas diferentes de mockup. Direto em boca vs Bisacrílica: Uma visão comercial da estética. - 08:12
- Parte 9 - Mock up a mão livre. Uma visão comercial vs científica. Provisórios acrílico vs bisacrílico. - 09:30
- Parte 10 - Elastômeros: Condensação vs Adição. Clínico vs Laboratorial. Shore final. - 16:28
- Parte 11 - Critérios para avaliar suas guias de preparo / mockup. - 03:08
- Parte 12 - Recomendações iniciais para criação das suas guias. - 10:22
- Parte 13 - Demonstração ao vivo de guia de mockup. - 04:30
- Parte 14 - Mapa mental para provisórios em indiretas (Arquivo em anexo). - 13:15
- Parte 15 - Hands-on guia de mockup. - 10:16
- Parte 16 - Considerações no refinamento das guias de silicone. Panela de pressão. Técnica da resina composta injetada. - 10:57
- Parte 17 - Considerações em relação a espessura do preparo e a cor final obtida no tratamento restaurador indireto. Medidor de espaço protético com as Guias de Silicone. - 12:58
- Parte 18 - Hands on Guia em franja e em planos. - 06:56
- Follow-up. Perguntas e respostas. Lives de acompanhamento.
- Vídeos respondendo principais dúvidas da comunidade.
- Q&A1 - Como saber que chegou aos 80% mais importantes, polimento de resinas compostas, podcasts, aonde investir, dicas para recém formados, princípios e valores, dica de flash circular, convênios, isolamento absoluto vs recessão, matriz BRB, especialização ou imersão?, visão de mundo benevolente e malevolente. - 57:49
- Q&A2 - 30 perguntas respondidas sobre temas diversos: adesão, clareamento, investimentos, resinas compostas, polimento e acabamento. - 01:40:46
- Q&A3 - Perguntas e respostas da comunidade Elite. - 29:29
- Live de acompanhamento - Insights e direcionamento de vida. - 01:03:42

Curso: O poder da comunicação

Um curso voltado para o desenvolvimento das habilidades de comunicação, vendas e negociação. Habilidades fundamentais pra seu progresso pessoal e profissional. O curso abrange assuntos desde estruturação de um discurso presencial até as ferramentas para melhorar sua comunicação no meio digital. Abordamos ainda linguagem verbal, não verbal e os paradigmas da comunicação.

- 1 - Comunicação não verbal. Como melhorar a sua linguagem corporal no consultório. - 01:23:19
2. Comunicação verbal. Estruturação do seu discurso e retórica. - 01:26:20
3. Estruturação do discurso voltado para vendas. - 01:15:28
4. Desvios do seu caminho. Decisões na vida. Personalidade do bom vendedor. - 32:59
5. Qualificação do cliente Medos e Prazeres. Venda criativa. Como ser mais criativo para vender? O primeiro contato com o cliente. - 30:50
6. Vendas em Odontologia. Participação especial Felipe Valverde. - 01:19:42
7. Técnicas para aumentar o engajamento, criar rapport e estabelecer relação e confiança. Técnicas de fechamento. Labeling e prova social. - 01:17:52
8. Como fazer a venda de prótese sobre implante protocolo - 54:52
9. Como qualificar seu cliente sem ser inconveniente. - 18:04
10. Negociação em Odontologia - Preparação - 33:13
11. Negociação em Odontologia parte II - Fundamentos da preparação - 44:57
12. Negociação em odontologia parte III. Protocolo de compra - Quais as perguntas fundamentais a se fazer antes de entrar em uma negociação? - 01:03:47
13. Negociação em Odontologia Parte IV - 01:04:13
- Os 3 níveis das vendas - 01:08:36
14. Fluxo de atendimento do paciente. O início do funil de relacionamento. Posicionamento de acordo com perfil social e econômico - 58:09
15. Técnicas de fechamento. Como passar o preço de maneira eficiente. - 01:01:26
16. Como fazer a venda de procedimentos estéticos. Uma apresentação baseada nos 14 critérios de P.Magne (Arquivos em anexo) - 54:46
17. Autoestima e posicionamento - 55:16
18. Como selecionar os melhores pacientes Uma matriz baseada na roda da abundância - 33:14
19. Como criar seu portfólio - 01:07:30
20. Aula base de Vendas. - 49:35
21. Storytelling 2.0 - Como vender melhor utilizando o poder de uma história.mov - 57:20
22. A estruturação da venda de procedimentos estéticos na clínica odontológica. - 47:29

Curso de Finanças para profissionais da saúde

Neste curso vamos abordar assuntos relacionados a educação financeira. Questões de mentalidade e também práticas para que você alcance o maior benefício que o dinheiro pode nos dar: liberdade.

- Finanças 1. Sistemas de crenças e começando a viagem - 46:48
- Finanças 2 - Percepção do dinheiro. Paradigma do crédito e do tempo - 56:17
- Finanças 3 - O sistema que estamos submetidos - 42:37
- Finanças 4 - Percepções de fontes de renda e trabalho - 39:37
- Finanças 5 - Percepções sobre riqueza, responsabilidade e segurança - 42:09
- Finanças 6 - Abundância vs Escassez. Mentalidade de escassez no marketing, nas vendas e no posicionamento. Percepções sobre estabilidade e o governo - 46:40
- Finanças 7 - Percepções sobre a condição atual, objetos de desejo e descanso. Analogia com a infância. - 54:20
- Finanças 8 - Custo de oportunidade - 36:38
- Finanças 9 - O panorama geral do programa de finanças - Snowball, Trabalho com menos atrito, aspectos emocionais e interpret - 26:47
- Finanças 10 - Mental Accounting, Dissociação da realidade Custo absoluto e custo relativo - 42:03
- Finanças 11 - Investimentos em odontologia - 58:24
- Finanças 12 - Investimentos parte II. Arrojado vs Conservador - 57:50
- 13 - Filosofia Buy&Hold - 58:51
- 14 - Filosofia Buy&Hold - parte II - 44:44
- 15 - Financiamento. Quando recorrer? - 40:03